



*Сам он очень удивлен такой датой, но относится к ней (дате, а точнее, к возрасту) с обычным для него чувством юмора, позитивным настроением и долгосрочными планами на жизнь и работу.*

## Виктору Александровичу Черняку 9 сентября исполняется 70 лет!

Виктор Александрович родился в г. Куйбышеве, куда из-за начала войны в 1941 году его отец отправил из Москвы к родственникам беременную жену и старшего сына.

В 60-е после школы он окончил Московский институт мясной и молочной промышленности, прошел все стадии

профессионального роста на хладокомбинатах, был главным механиком Министерства мясной и молочной промышленности, заместителем директора ВНИХИ.

В 1990 г. возглавил первую в холодильной отрасли коммерческую совместную советско-финско-американскую фирму

«Интерхолод», а с 1999г. до конца 2009 г. возглавлял институт «Гипрохолод». Член редколлегии журнала «Холодильный бизнес» (кстати, был одним из его организаторов и учредителей), член ученого совета ВНИХИ. Академик Международной академии холода (С.-Петербург), член Международного института холода (Париж).

Руководя многонациональной фирмой «Интерхолод», Виктор Александрович построил в Нижнекамске завод по выпуску холодильного оборудования, панелей для холодильников и сплит-систем. Параллельно было налажено производство казеина, который поставлялся за рубеж. Попробовал себя в качестве ресторатора.

Специалисты «Интерхолода» стали впоследствии основой ряда коммерческих предприятий, сотрудниками крупных российских и представительских фирм.



Привлечение новых, а особенно молодых сотрудников, всегда являлось его особой заботой. За последние годы в составе ОАО «Гипрохолод» около 30% была молодежь.

Как-то так получалось, что Виктору Александровичу часто приходилось начинать либо с нуля, либо с разрухи. Коллектив института «Гипрохолод», когда Виктор Александрович приступил к руководству в нем, получал символическую зарплату. Заказов практически не было и он работал примерно год, не получая зарплаты. Почти все помещение института занимал «МосбизнесБанк»: за право на аренду погашал коммунальные платежи института.



фирмами, учебными, научно-исследовательскими и научно-конструкторскими организациями. Под его руководством в ОАО «Гипрохолод» внедрялись новые холодильные технологии: проектирование и монтаж установок каскадного типа, в которых очень в незначительном количестве используется аммиак, – со стороны высокой температуры, и углекислый газ со стороны низкой температуры; малоемкие аммиачные системы с чиллерами, а также аммиачные системы контейнерного типа для крупных и средних промышленных и торговых холодильников, хладокомбинатов, фабрик мороженого, плодоовощных баз, молоко- и мясокомбинатов, пивзаводов и других пищевых предприятий, повышающие промышленную безопасность при эксплуатации аммиачных холодильных установок.

Благодаря своему кругозору, здоровому любопытству, коммуникабельности, Виктор Александрович очень легко налаживает контакты, пробует и осваивает новые пути приложения знаний и опыта. Так, например, японская фирма «Майком» начала свою деятельность в Москве именно со знакомства с ним и его поддержки. А затем совместно с фирмой «Майком» «Гипрохолодом» впервые были

выполнены «под ключ» проектно-монтажные работы на одном из хладокомбинатов Москвы, что совсем несвойственно институту.

Ему всегда мало ограничиваться выполнением профессиональных обязанностей, поэтому «Гипрохолод» под его руководством был инициатором проведения различных конференций, а затем и выставок совместно с немецкой компанией «НюрнбергМессе». По инициативе Виктора Александровича было положено начало зарубежным поездкам на международные выставки по холодильной тематике.

С неизменной энергией сегодня он снова занимается становлением созданного в начале 2010 г. коллектива холодильщиков ООО «Гипрохолод». На этот раз в планах - более широкие возможности и перспективы работы – не только проектирование в сугубо холодильном секторе, но и монтаж, кроме холодильных, химических, нефтехимических, пищевых, а также социально значимых объектов.

**Друзья и коллеги желают Виктору Александровичу крепости душевных и телесных сил, неизменного оптимизма, мудрости, терпения, доброго здоровья и всего самого наилучшего!**



Уже через 2-4 года портфель заказов был не просто заполнен, - он представлял собой заказы, которым можно позавидовать: Олимпийские объекты (санно-бобслейная трасса в г. Сочи), предприятия Росрезерва, Мосрыбхоз, 14-й хладокомбинат, 11-й хладокомбинат, фабрика мороженого «Русский холод», фабрика быстрозамороженных продуктов в Саранске и др.

Деловые и теплые личные отношения были налажены со многими российским и зарубежными предприятиями,